

REVISTA

FUMIPLUS ON TIME PEST CONTROL



LO QUE NOS ENSEÑAN
LAS PLAGAS

Las plagas a través de la
historia

SECTOR

Normativas y
actualizaciones en
negocios e industrias

MITO O REALIDAD

Covid en México
posmundial 2026

JULIO

AGOSTO

ÍNDICE

01

EDITORIAL

Mensaje de Dirección General / balance de medio año

02

PLAGA DEL BIMESTRE

Temporada de vuelo nupcial
(alitas/enjambres) — buen gancho estacional
Señales de infestación y protocolo Fumiplus

03

SECTOR

Tendencias del control de plagas en LATAM
Normativas NOM vigentes o actualizaciones regulatorias en industrias o negocios

04

RESPONSABILIDAD AMBIENTAL Y SALUD PÚBLICA

Manejo integrado de plagas (MIP) y uso responsable de productos.
Covid en México posmundial 2026

05

FUMIPLUS RESPONDE

Dudas frecuentes de nuestros clientes
antes de su servicio

06

FRANQUICIAS

Nuevas aperturas del bimestre (México Nor
Poniente)

Guía para cotizar: ¿Qué debo considerar?

Reconocimientos Fumiplus

Casos de éxito

07

LO QUE NOS ENSEÑAN LAS PLAGAS

Cómo los insectos inspiran ingeniería, robótica o
arquitectura

Evolución de los diferentes tipos de plagas con
el curso de la humanidad (peste negra,
langostas bíblicas).

08

UNIVERSIDAD FUMIPLUS

Capacitaciones del bimestre y reconocimientos

Próximos eventos

CARTA AL LECTOR

Cada nueva edición de nuestra revista representa una oportunidad para detenernos unos minutos, observar lo que sucede a nuestro alrededor y recordar por qué hacemos lo que hacemos.

El control de plagas es una industria que evoluciona constantemente. Los retos cambian, aparecen nuevas tecnologías, surgen nuevas regulaciones y las necesidades de nuestros clientes son cada vez más específicas. Sin embargo, hay algo que permanece intacto: nuestro compromiso de proteger la salud, el medio ambiente y la tranquilidad de quienes confían en nosotros. En esta edición hemos preparado contenido pensado para aportar valor a todos nuestros lectores. Desde temas de la actualidad del sector, hasta artículos que nos invitan a reflexionar sobre la relación que la humanidad ha mantenido con las plagas a lo largo de la historia. Porque conocer el pasado también nos ayuda a construir mejores soluciones para el futuro.

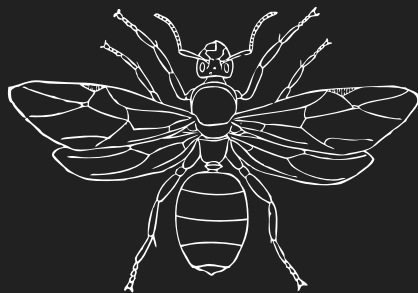
Quiero aprovechar este espacio para expresar mi más sincero agradecimiento a cada colaborador, cliente y franquiciatario que forma parte de esta gran familia. El crecimiento que estamos viviendo es el resultado del esfuerzo, la disciplina y la pasión de personas comprometidas con ofrecer un servicio de excelencia en cada rincón donde Fumiplus tiene presencia. Los invito a disfrutar esta edición con la curiosidad de quien siempre busca aprender algo nuevo. Estoy convencido de que cada artículo les dejará una idea, una reflexión o una herramienta que fortalecerá su visión y reafirmará la importancia del trabajo que realizamos todos los días.

Gracias por acompañarnos en este camino de crecimiento, innovación y mejora continua.

Fernando Martínez Gutiérrez

Director General Fumiplus México

PLAGA DEL BIMESTRE



Temporada de vuelo nupcial: ¿Por qué aparecen insectos con alas en esta época?

Durante los meses de lluvia y mayor humedad es común observar enjambres de insectos alados, especialmente termitas y algunas especies de hormigas. Este fenómeno, conocido como vuelo nupcial, es el momento en que los individuos reproductores abandonan su colonia para formar nuevos nidos.

Aunque muchas personas creen que se trata de una infestación repentina, en realidad la presencia de estos insectos suele ser una señal de que existe una colonia establecida cerca del inmueble o incluso dentro de él.

Señales de alerta

- Presencia de insectos alados cerca de puertas, ventanas o fuentes de luz.
- Acumulación de alas desprendidas en pisos o ventanas.
- Madera hueca, debilitada o con pequeños orificios.
- Túneles de tierra o humedad inusual en estructuras.

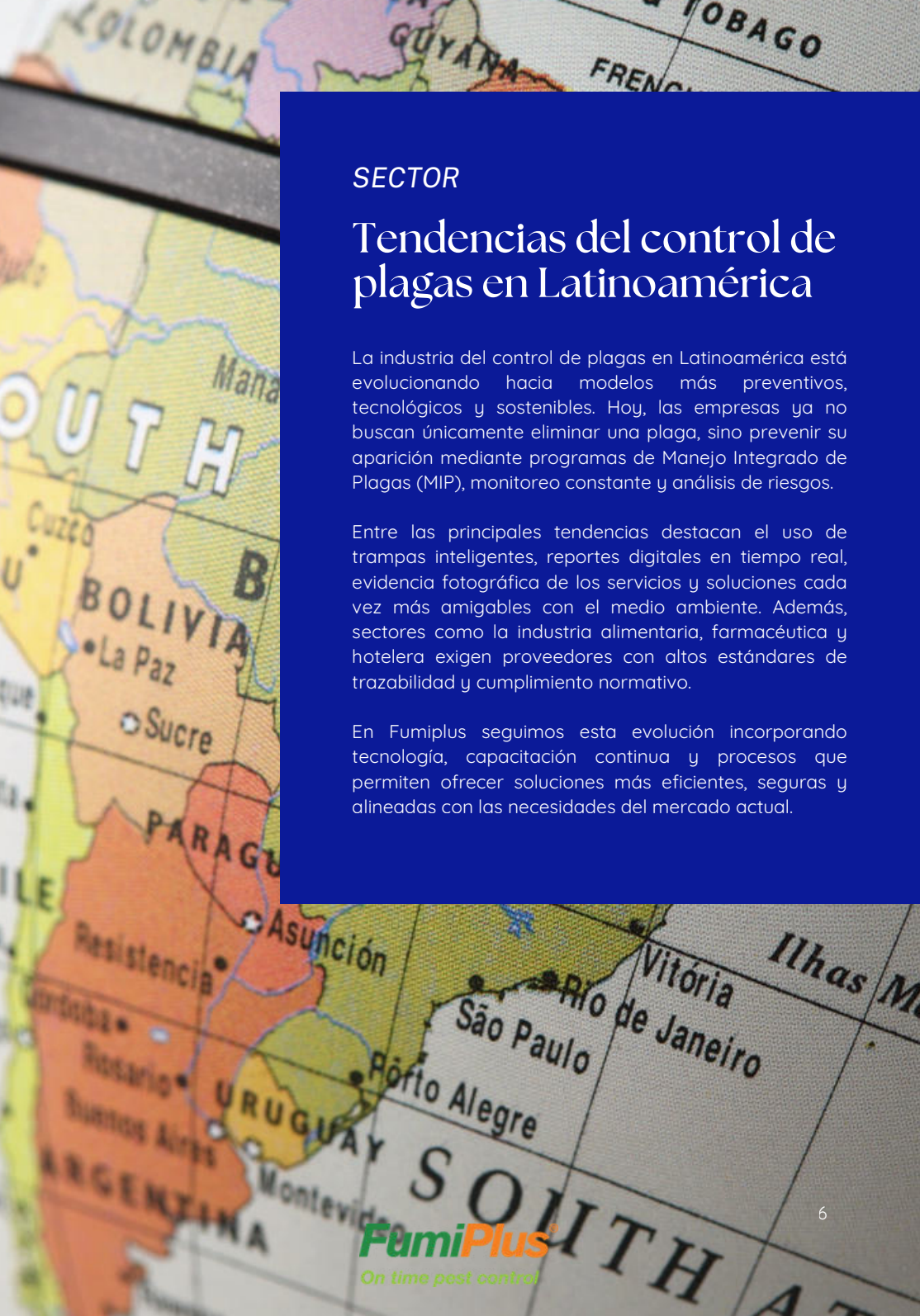
El protocolo Fumiplus

En Fumiplus sabemos que actuar a tiempo hace la diferencia. Por ello, nuestro protocolo incluye:

- Inspección técnica especializada para identificar la especie y el origen del problema.
- Diagnóstico profesional para determinar el nivel de infestación y los riesgos asociados.
- Tratamiento específico con productos y métodos adecuados para cada caso.
- Monitoreo y seguimiento preventivo, garantizando la protección continua del inmueble.

Si observa enjambres o insectos con alas en su propiedad, no espere a que el problema crezca. Una evaluación profesional puede evitar daños estructurales y costos mayores.

***“Protección inteligente,
soluciones oportunas.”***



SECTOR

Tendencias del control de plagas en Latinoamérica

La industria del control de plagas en Latinoamérica está evolucionando hacia modelos más preventivos, tecnológicos y sostenibles. Hoy, las empresas ya no buscan únicamente eliminar una plaga, sino prevenir su aparición mediante programas de Manejo Integrado de Plagas (MIP), monitoreo constante y análisis de riesgos.

Entre las principales tendencias destacan el uso de trampas inteligentes, reportes digitales en tiempo real, evidencia fotográfica de los servicios y soluciones cada vez más amigables con el medio ambiente. Además, sectores como la industria alimentaria, farmacéutica y hotelera exigen proveedores con altos estándares de trazabilidad y cumplimiento normativo.

En FumiPlus seguimos esta evolución incorporando tecnología, capacitación continua y procesos que permiten ofrecer soluciones más eficientes, seguras y alineadas con las necesidades del mercado actual.

La tecnología cambia la forma de anticiparse

Las trampas inteligentes para roedores e insectos ya pueden notificar automáticamente cuando ocurre una captura o detectan la presencia de una especie determinada, permitiendo una respuesta rápida sin depender de inspecciones constantes. A esto se suman dispositivos de monitoreo ambiental con sensores que miden temperatura, humedad y luz, ayudando a predecir y prevenir infestaciones antes de que ocurran.

De 29 días a 24-48 horas

El impacto en tiempos de respuesta es contundente: en esquemas tradicionales, una plaga podía tardar hasta 29 días en detectarse si aparecía justo después de una visita de rutina; con sensores conectados, la intervención puede darse en menos de 24-48 horas.

Datos que se comparten, no solo se recolectan

Otro cambio de fondo es cómo viaja la información. El intercambio de datos en tiempo real permite elaborar diagnósticos más precisos, preparar mejor las visitas técnicas y ajustar rutas rápidamente ante incidencias prioritarias, mientras que la recolección electrónica facilita generar gráficas, informes, planos y certificados que pueden compartirse con el cliente desde cualquier ubicación.

Para industrias que enfrentan auditorías bajo esquemas HACCP o ISO 22000, esto no es un lujo: es la evidencia documentada que hoy exigen los organismos certificadores.

Sostenibilidad como exigencia, no como tendencia pasajera

En paralelo, los biopesticidas derivados de materiales naturales están surgiendo como alternativa preferida frente a los productos químicos tradicionales, respondiendo a una demanda creciente de soluciones menos tóxicas y más responsables con el entorno — algo especialmente relevante en sectores como hotelería y alimentos, donde la percepción ambiental del cliente pesa cada vez más en la decisión de compra.

Lo que esto significa para Fumiplus

En Fumiplus seguimos esta evolución incorporando tecnología, capacitación continua y procesos que permiten ofrecer soluciones más eficientes, seguras y alineadas con las necesidades del mercado actual. La combinación de monitoreo inteligente, trazabilidad digital y un enfoque preventivo no solo mejora el servicio: es lo que nos permite acompañar a nuestros clientes en las auditorías más exigentes, con evidencia clara y resultados medibles.

UN COMPROMISO PERMANENTE

En un entorno donde la inocuidad, la seguridad y la calidad son cada vez más exigidas por clientes, autoridades y organismos certificadores, el control profesional de plagas se ha convertido en un elemento indispensable para cualquier empresa.

En Fumiplus, el pilar normativo de nuestra operación es la NOM-256-SSA1-2012, "Condiciones sanitarias que deben cumplir los establecimientos y personal dedicados a los servicios urbanos de control de plagas mediante plaguicidas". Emitida por la Secretaría de Salud a través de COFEPRIS, esta norma es de observancia obligatoria en todo el territorio nacional y regula directamente nuestra actividad como empresa de control de plagas. Entre los puntos que cumplimos de forma permanente están:

- **Licencia sanitaria vigente**, expedida por la Secretaría de Salud o los gobiernos estatales, previa al inicio de operaciones.
- **Responsable técnico** designado en cada establecimiento, que supervisa las operaciones.
- **Personal aplicador exclusivo y capacitado**, con constancia DC-3 vigente ante STPS y COFEPRIS.
- **Uso exclusivo de plaguicidas con registro sanitario autorizado**,

respetando las bandas toxicológicas permitidas según el tipo de instalación.

- **Instalaciones y almacenes reglamentarios**, con área de uso exclusivo, rotulación visible y materiales de construcción seguros.
- **Bitácora de servicios**, donde se documenta qué se aplicó, en qué cantidad, en qué zona y por qué.
- **Transporte exclusivo y acondicionado** para separar productos y equipo de aplicación.
- **Hojas de datos de seguridad (HDS)** disponibles para cada sustancia utilizada.

El incumplimiento de esta norma puede derivar en multas, clausura o revocación de la licencia sanitaria por parte de COFEPRIS — por eso, en Fumiplus la cumplimos punto por punto, no como un mínimo, sino como base de nuestra operación diaria.

Además de la NOM-256, apoyamos a nuestros clientes a cumplir con la normativa que aplica a sus propios giros. En México, la NOM-251-SSA1-2009, referente a las prácticas de higiene para el proceso de alimentos, bebidas y suplementos alimenticios, establece que todo establecimiento debe implementar un programa de control de plagas como parte de sus medidas preventivas. La norma señala que las empresas deben reducir las probabilidades de infestación, mantener las instalaciones libres de evidencia de plagas y contar con un sistema documentado para su control y erradicación. Además, cuando se contratan servicios especializados, estos deben ser realizados por empresas con las autorizaciones correspondientes.

Sin embargo, el cumplimiento normativo va mucho más allá de una inspección sanitaria. Hoy, industrias como la alimentaria, farmacéutica, hotelera, logística y de servicios enfrentan auditorías cada vez más rigurosas bajo esquemas como HACCP, ISO 22000, FSSC 22000, SQF y BRCGS, donde el control de plagas forma parte esencial de los programas de inocuidad y gestión de riesgos.

Por ello, las empresas ya no buscan únicamente un proveedor que elimine plagas, sino un aliado estratégico que les ayude a prevenir riesgos, mantener registros confiables, documentar evidencias y asegurar el cumplimiento de la legislación vigente.



En Fumiplus entendemos esta responsabilidad. Nuestro enfoque combina inspecciones técnicas, monitoreo permanente, reportes digitales, trazabilidad y acciones preventivas que permiten a nuestros clientes proteger sus instalaciones, superar auditorías con mayor confianza y fortalecer la reputación de sus negocios.

*Cumplir una norma evita sanciones;
superar sus estándares genera confianza,
competitividad y crecimiento.*

MANEJO INTEGRADO DE PLAGAS (MIP) Y USO RESPONSABLE DE PRODUCTOS

El Manejo Integrado de Plagas (MIP) es hoy el estándar hacia el que camina la industria: en lugar de depender únicamente de aplicaciones químicas, combina monitoreo constante, medidas preventivas (sellado de accesos, control de humedad, manejo de residuos) y el uso de productos solo cuando el nivel de riesgo lo justifica.



Esto tiene dos beneficios directos. Por un lado, reduce la exposición innecesaria a plaguicidas en espacios donde conviven personas, mascotas y, en el caso de la industria alimentaria, materias primas sensibles. Por otro, alarga la efectividad de los productos: el uso indiscriminado de químicos acelera la resistencia de las plagas, mientras que un esquema de aplicación dirigida y rotación de ingredientes activos mantiene los tratamientos funcionando a largo plazo.



En Fumiplus, cada servicio bajo este enfoque se documenta: qué se aplicó, en qué cantidad, en qué zona y por qué — la misma trazabilidad que hoy exigen auditorías como HACCP o ISO 22000, y que da tranquilidad a cualquier cliente que quiera saber exactamente qué está entrando a sus instalaciones.



**COVID EN MÉXICO
POSMUNDIAL**

MITO O REALIDAD

El Mundial 2026 dejó estadios llenos, fiestas en las calles y, según las cifras oficiales, también un repunte de contagios de COVID-19. Pero entre el ruido de redes sociales y las conversaciones de sobremesa, ¿qué es exagerado y qué está respaldado por datos? Aquí lo revisamos.

MITO: "El Mundial no tuvo ningún impacto real en los contagios, son casualidad de temporada"

REALIDAD: Los números dicen lo contrario. En la Semana Epidemiológica 23 —con corte al 15 de junio, apenas cuatro días después de la inauguración del torneo en la Ciudad de México— se registraron 124 casos positivos en la capital.

Para la Semana Epidemiológica 27, con corte al 13 de julio, la cifra ya era de 316 casos: un incremento de 154.8% en menos de un mes. El repunte coincidió justamente con los periodos de mayor movilidad por los partidos de la Selección y las reuniones masivas en plazas, bares y restaurantes.

MITO: "Estamos ante una nueva ola como la de 2020-2021"

REALIDAD: No es el escenario. Las autoridades han sido claras en que el aumento no representa una emergencia sanitaria comparable a los momentos más críticos de la pandemia. Sí hay un repunte medible, pero está lejos de los niveles de saturación hospitalaria que se vivieron en la fase más dura de la contingencia.

Ojo, esto no significa que todo el país se contagió por igual. El impacto fue geográficamente concentrado. La Ciudad de México acumuló el mayor número de contagios confirmados, seguida de Hidalgo, Estado de México, Zacatecas y Jalisco — es decir, las zonas de mayor concentración de aficionados y sedes del torneo.

MITO: "Ya no hay que cuidarse, la pandemia quedó atrás"

REALIDAD: El llamado de las autoridades va justo en sentido contrario: se pidió reforzar medidas básicas como el uso de cubrebocas en espacios concurridos y mantener activa la vigilancia epidemiológica, sobre todo en negocios y espacios con alta afluencia de público.

Lo que esto significa para negocios de alto tráfico

Restaurantes, bares, hoteles y espacios comerciales que vivieron el boom de aficionados durante el Mundial están hoy en la mejor posición para reforzar dos frentes al mismo tiempo: higiene general (ventilación, protocolos sanitarios) y control de plagas — dos indicadores de salud pública que, aunque no lo parezca, están más conectados de lo que muchos negocios creen.



FUMIPLUS

RESPONDE

DUDAS FRECUENTES DE NUESTROS CLIENTES ANTES DE SU SERVICIO DE CONTROL DE PLAGAS

Contratar un servicio profesional de control de plagas suele generar algunas preguntas, especialmente cuando es la primera vez. En Fumiplus creemos que un cliente informado toma mejores decisiones, por eso respondemos algunas de las dudas más comunes que recibimos antes de realizar un servicio.



¿Debo salir de mi casa o negocio durante la aplicación?

Depende del tipo de tratamiento y del producto que se utilice. En muchos casos es recomendable permanecer fuera del área tratada durante un tiempo determinado para garantizar la seguridad y permitir que el producto actúe correctamente. Nuestro técnico siempre le informará las indicaciones específicas antes de iniciar el servicio.

¿Los productos que utilizan son seguros?

Sí. En FUMIPLUS empleamos productos autorizados y aplicados por personal capacitado, siguiendo estrictamente las dosis y procedimientos establecidos. Cuando el servicio se realiza conforme a las recomendaciones, el riesgo para personas, mascotas y el medio ambiente se minimiza considerablemente.

¿Cuánto tiempo tarda un servicio?

El tiempo puede variar según el tamaño del inmueble, el nivel de infestación y el tipo de plaga a controlar. Un servicio residencial suele tomar entre 30 minutos y una hora, mientras que instalaciones comerciales o industriales pueden requerir más tiempo debido a sus características.

¿Después del servicio volveré a ver plagas?

Es posible observar actividad durante los primeros días, ya que algunos tratamientos continúan actuando después de la aplicación. Esto no significa que el servicio haya fallado; forma parte del proceso de control. En infestaciones importantes pueden requerirse visitas de seguimiento para lograr resultados óptimos.

Además, la efectividad del tratamiento depende en gran medida de mantener buenos hábitos de limpieza e higiene, como evitar la acumulación de residuos, almacenar correctamente los alimentos, eliminar fuentes de agua y mantener ordenadas las áreas de mayor riesgo. Estas acciones reducen las condiciones que favorecen la presencia de plagas y ayudan a prolongar los resultados del servicio.

Recuerde: *El control profesional elimina la infestación, pero la prevención diaria es la mejor herramienta para evitar su reaparición.*

¿Necesito limpiar antes o después del servicio?

Se recomienda mantener las áreas ordenadas para facilitar el acceso del técnico. Después del tratamiento, es importante seguir las indicaciones de limpieza que se proporcionen, ya que limpiar inmediatamente ciertas superficies puede disminuir la efectividad del producto aplicado.

¿Con qué frecuencia debo realizar un servicio de control de plagas?

La frecuencia depende del tipo de inmueble y del nivel de riesgo. En viviendas suele recomendarse un programa preventivo cada tres o cuatro meses. En industrias, restaurantes, hospitales y otros establecimientos con altos estándares de inocuidad, los servicios son periódicos y forman parte de un programa integral de prevención.

El mejor momento para controlar una plaga es antes de que se convierta en un problema mayor. La prevención reduce riesgos, protege la salud y evita daños materiales, por lo que un programa profesional de control es siempre una inversión en tranquilidad.



SEGUIMOS CRECIENDO...

En Fumiplus creemos que crecer significa llevar nuestro compromiso con la salud, la prevención y la excelencia a más personas. Durante este bimestre continuamos fortaleciendo nuestra presencia nacional con nuevas aperturas de franquicias en la región Norte y Poniente de México, a cargo de Irving Campos, acercando nuestro modelo de negocio a nuevos mercados y ofreciendo soluciones profesionales de control de plagas en más ciudades.

Cada nueva franquicia representa una oportunidad para generar empleo, impulsar el emprendimiento y brindar a nuestros clientes un servicio respaldado por procesos estandarizados, capacitación continua y tecnología de vanguardia.

Agradecemos la confianza de Irving, que ha decidido formar parte de la familia Fumiplus. Su compromiso fortalece una red que continúa creciendo con un mismo objetivo: ofrecer un servicio profesional, oportuno y con los más altos estándares de calidad.

GUÍA PARA COTIZAR

¿Qué debo considerar?

Una cotización precisa comienza con un buen diagnóstico. Cada inmueble presenta condiciones distintas, por lo que es importante analizar diversos factores antes de proponer una solución.

Al realizar una inspección, considere los siguientes aspectos:

- Tipo de plaga y nivel de infestación.
- Actividad del cliente (industria, comercio o casa habitación).
- Dimensiones y características del inmueble.
- Distancia y tiempo estimado del servicio.
- Áreas críticas como cocinas, almacenes, jardines o zonas de producción.
- Frecuencia del servicio, ya sea correctivo o preventivo.
- Requisitos normativos o certificaciones que deba cumplir el cliente.

Para que ningún factor se quede fuera del análisis, en Fumiplus seguimos un método propio que ordena cada cotización paso a paso:

MÉTODO COTIZA FUMIPLUS®

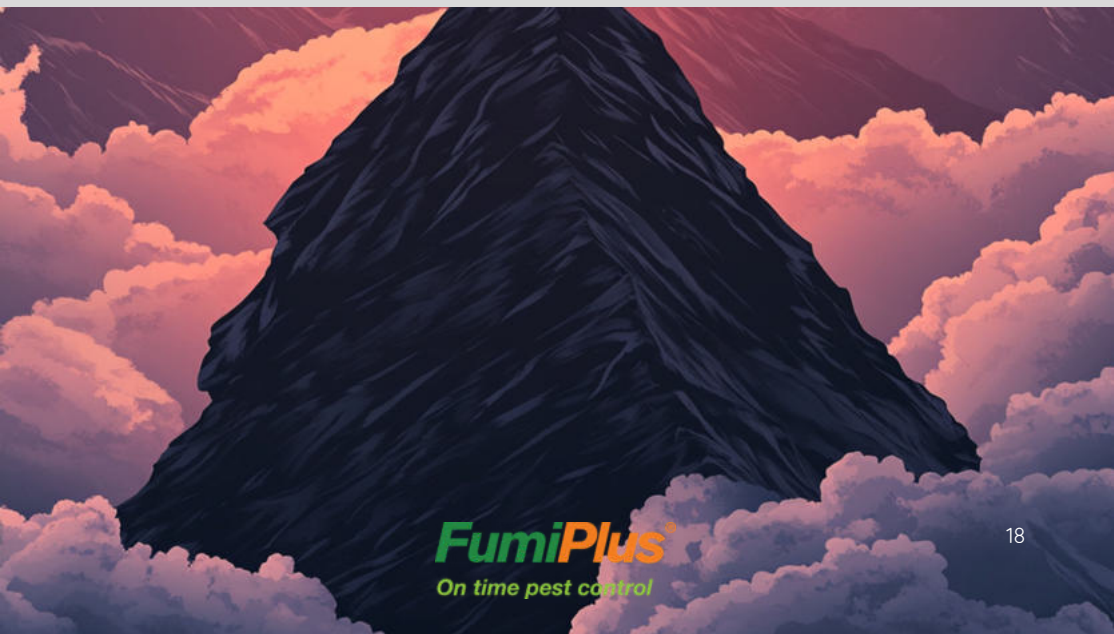
- **C** – Conocer al cliente: entender su giro, sus normativas aplicables y sus prioridades.
- **O** – Observar instalaciones y riesgo: inspeccionar accesos, humedad, residuos y zonas sensibles.
- **T** – Tasar recursos necesarios: definir el equipo, los productos y el personal requeridos.
- **I** – Identificar dificultad e infestación: evaluar el nivel de infestación y la complejidad técnica del servicio.
- **Z** – Zonificar áreas a tratar: dividir el inmueble por nivel de riesgo y uso para dirigir el tratamiento donde se necesita.
- **A** – Asignar precio: con toda esta información, establecer una cotización justa y respaldada por un diagnóstico real.

Más que ofrecer un precio, una buena cotización debe brindar confianza, explicar el alcance del servicio y demostrar el valor de una solución profesional. Escuchar las necesidades del cliente y realizar una inspección adecuada permite diseñar un programa de control de plagas realmente efectivo.

EN FUMIPLUS NO SOLO COTIZAMOS UN SERVICIO; DESARROLLAMOS SOLUCIONES QUE PROTEGEN LA OPERACIÓN, LA SALUD Y LA TRANQUILIDAD DE NUESTROS CLIENTES.



Casos de éxito.





Croswill Ortiz - Guadalajara

Hace un año, Croswill tomó una decisión que pocos se atreven a tomar: dejó su casa, su familia y su ciudad para arrancar un negocio en un lugar completamente desconocido. Sin contactos, sin territorio ganado, empezando desde cero en Guadalajara.

Doce meses después, la historia es otra. Croswill no solo sostiene su franquicia: le ha ido cada vez mejor, mes tras mes. Hoy está dando el siguiente paso — formalizar su operación y contratar a su primer técnico, un parteaguas para cualquier franquiciatario que arrancó operando solo.

"Fumiplus Guadalajara es la prueba de que valentía y trabajo constante sí construyen un negocio, aunque se empiece sin conocer a nadie en la ciudad."



Ed Soto - Fumiplus Monterrey

Ed Soto no es nuevo en esto de emprender. Pero lo que distingue a su franquicia Fumiplus en Monterrey es algo que no todos los operadores logran: construyó una estructura que funciona sin que él tenga que estar físicamente ahí todo el tiempo.

Nunca se ha puesto la mochila: mientras su sistema opera, él viaja, y el negocio sigue trabajando. Además, lo está haciendo en una de las plazas más competidas del país. Su franquicia opera con todo formal —camionetas rotuladas, licencias vigentes— y con una actitud que se contagia: crecer con calma, confiando en que un buen sistema, no la presencia constante del dueño, es lo que sostiene un negocio.

"La franquicia Fumiplus en Monterrey demuestra que crecer no significa estar amarrado al negocio todos los días."

LO QUE NOS ENSEÑAN LAS PLAGAS



CÓMO LOS INSECTOS INSPIRAN

Ingeniería, robótica y arquitectura

Suena contraintuitivo, pero algunas de las soluciones tecnológicas más eficientes del mundo moderno nacieron observando a los mismos insectos que combatimos todos los días. Se le llama biomimética: la ciencia que estudia los procesos de la naturaleza para replicarlos en soluciones humanas — y las plagas, resulta, son maestras de diseño.

El caso más famoso: termitas como aire acondicionado

El edificio Eastgate en Harare, Zimbabue, es hoy referencia mundial en arquitectura sostenible. Su diseño se inspiró directamente en la forma en que las termitas construyen sus nidos en el desierto, usando túneles ventilados que mantienen una temperatura interna constante incluso con variaciones de hasta 45 grados en el exterior. El resultado: un edificio que se refresca solo, sin gastar energía en climatización artificial — la misma lógica que usa un termitero para sobrevivir al calor extremo.

Robots que se mueven (y coordinan) como insectos

En robótica, el aporte va más allá de la forma. Investigadores en ingeniería han explorado cómo el trabajo coordinado de hormigas, abejas y termitas puede inspirar el diseño de grupos de robots que operan de forma colectiva — útil para tareas como construcción o agricultura a gran escala, donde un solo robot no basta. También existen robots de rescate inspirados en la forma en que las cucarachas se mueven por espacios estrechos y superan obstáculos, pensados para llegar a zonas donde una persona no podría.



Lo que estos ejemplos tienen en común no es solo ingenio: es eficiencia sin desperdicio. Las plagas sobreviven porque sus sistemas —de construcción, de organización, de movimiento— están optimizados por millones de años de evolución. Entenderlas no solo nos ayuda a controlarlas mejor; a veces, también nos ayuda a construir mejor.



LAS PLAGAS QUE CAMBIARON

El curso de la humanidad



Las langostas del Antiguo Egipto

Las plagas de langostas no son solo relato bíblico. En papiros del antiguo Egipto ya se documentaban los daños que las langostas causaban a los cultivos de trigo, junto con las ratas que devoraban los graneros — dos de las amenazas más antiguas registradas contra la seguridad alimentaria humana. La octava plaga de Egipto, según el relato bíblico, describe precisamente una invasión de langostas que arrasó lo poco que quedaba de las cosechas tras plagas anteriores — una narrativa que, curiosamente, describe con precisión cómo se comporta hoy una infestación real de langostas: devastación total en cuestión de días.

La Peste Negra: la pulga que cambió Europa

Ninguna plaga en la historia ha tenido un impacto comparable al de la peste bubónica. La peste negra, que azotó Europa entre 1347 y 1351, terminó con la vida de aproximadamente 50 millones de personas — un tercio de la población del continente. El vector principal fueron las ratas domésticas y sus pulgas, siendo estas últimas las que transmitían la bacteria directamente a los humanos. Investigaciones más recientes matizan esta historia: un estudio publicado en Proceedings of the National Academy of Sciences sugiere que parásitos humanos como pulgas y piojos — no exclusivamente las ratas — fueron responsables de la rápida propagación de la enfermedad por Europa y Asia.

Sea cual sea el vector exacto, el mensaje para la industria del control de plagas sigue vigente 700 años después: los roedores y los insectos no son solo una molestia estética. Son, y han sido siempre, uno de los principales vectores de enfermedad de la humanidad.

De la Edad Media a la actualidad, lo que cambió no fue el riesgo — fue la capacidad de anticiparlo. Hoy contamos con monitoreo, trazabilidad y manejo integrado de plagas precisamente porque la historia nos enseñó, de la forma más costosa posible, lo que pasa cuando no se controla a tiempo.





Reconocimientos



Esmeralda - Técnico de servicio Fumiplus Querétaro

La diferencia está en quien hace el servicio.

El profesionalismo se demuestra en cada visita, cada inspección y cada cliente atendido. Reconocemos a Esmeralda por su fortaleza, su carácter aguerrido y una actitud positiva que contagia a todo el equipo. Es de las personas que no se rinden: ha sacado a su hija adelante mientras construye, día a día, una carrera de la que puede estar orgullosa.

Esa misma fuerza es la que lleva a cada servicio — dedicación, actitud y compromiso para representar los valores de Fumiplus en cada intervención. Su esfuerzo diario es fundamental para proteger la salud y brindar tranquilidad a nuestros clientes.

¡Gracias por tu entrega y por llevar la excelencia de Fumiplus a cada servicio!



Leo - Supervisor de calidad Fumiplus Querétaro

Compromiso con la excelencia.

La calidad no es un resultado, es una forma de trabajar todos los días. Reconocemos a Leo por su liderazgo, disciplina y compromiso para asegurar que cada proceso cumpla con los estándares que distinguen a Fumiplus.

Leo es de esas personas que nunca dejan de leer ni de aprender — una verdadera biblioteca viviente dentro del equipo, siempre buscando entender mejor el porqué de las cosas antes de ejecutarlas. Esa curiosidad constante fortalece la confianza de nuestros clientes y contribuye al crecimiento de toda la organización — y es, sin duda, la base de lo que viene.

¡Gracias por ser un referente de calidad y mejora continua!



UNIVERSIDAD
Fumiplus

DIRECTORIO DE FRANQUICIAS



1. AGUASCALIENTES

aguascalientes@fumiplus.mx
44 9191 6888

11. GUADALAJARA

gerenciaguadalajara@fumiplus.mx
33 2805 5595

21. SAN JUAN DEL RIO

gerenciasjr@fumiplus.mx
427 272 0061

2. CDMX CENTRO

gerenciamexcentro@fumiplus.mx
55 1228 4624

12. HERMOSILLO

ventashermosillo@fumiplus.mx
66 2171 6428

22. SAN LUIS DE LA PAZ

gerenciasanluisdelapaz@fumiplus.mx
46 8688 9094

3. CDMX NOR ORIENTE

gerencianoriente@fumiplus.mx
55 6075 1427

13. HIDALGO

gerenciahidalgo@fumiplus.mx
55 3138 1190

23. SAN LUIS POTOSI

gerenciaslp@fumiplus.mx
44 4336 3337

4. CDMX NORTE

gerenciamexnorte@fumiplus.mx
55 3365 6030

14. IRAPUATO

gerenciairapuat@fumiplus.mx
44 2825 1398

24. TAMPICO

gerenciatampico@fumiplus.mx
83 3537 5523

5. CDMX ORIENTE

gerenciamexoriente@fumiplus.mx
56 2093 8519

15. LA PAZ, BCS

ventaslapaz@fumiplus.mx
61 2198 9848

25. TIJUANA

gerenciatijuana@fumiplus.mx
664 264 7169

6. CDMX PONIENTE

gerenciamexponiente@fumiplus.mx
55 3700 3202

16. LEON

gerencialeon@fumiplus.mx
47 7907 2433

26. TLAXCALA

gerenciapuebla2@fumiplus.mx
222 670 8322

7. CDMX SUR

ventasMexico@fumiplus.mx
55 7258 7139

17. LOS CABOS, BCS

ventasloscabos@fumiplus.mx
62 4355 3216

27. TOLUCA

gerenciatoluca@fumiplus.mx
72 2406 3625

8. CELAYA

celaya@fumiplus.mx
44 9192 3309

18. MONTERREY

gerenciamty@fumiplus.mx
81 2003 6727

28. VERACRUZ - PUERTO

gerenciaveracruz@fumiplus.mx
22 9718 5453

9. CHIHUAHUA

gerenciachihuahua@fumiplus.mx
614 234 7773

19. PUEBLA

gerenciapuebla2@fumiplus.mx
22 2606 1505

29. VILLAHERMOSA

gerenciavillahermosa@fumiplus.mx
993 388 8683

10. COLIMA

gerenciacolima@fumiplus.mx
393 132 9311

20. QUERETARO (OFICINA MATRIZ)

direccion@fumiplus.mx
442 312 0473

30. ZACATECAS

gerenciazacatecas@fumiplus.mx
493 690 9093

SÍGUENOS EN
REDES SOCIALES

FACEBOOK
Fumiplus On Time Pest Control

INSTAGRAM
fumiplus_on_time_pest_control

ÚNETE A NUESTRA RED DE
PROFESIONALES

LÍNEA DE VENTA DE FRANQUICIAS
01 800 890 9114

CORREO ELECTRÓNICO
direccion@fumiplus.mx

FumiPlus®
On time pest control

ASOCIACIÓN
MEXICANA DE
FRANQUICIAS

